

Esker presenta sus resultados financieros correspondientes al ejercicio fiscal 2009

Capea la crisis y logra sus mejores resultados en los últimos diez años gracias a su innovador modelo económico

Madrid, 16 de marzo de 2010 – Esker, principal fabricante de soluciones para la automatización de flujos documentales, ha dado a conocer sus resultados financieros correspondientes al ejercicio fiscal 2009.

Valores en Miles	2009	2008	Diferencia M€
Ingresos de Ventas	27,481	26 593	+888
Beneficio Operativo	+858	-1,033	+1,891
Beneficio Neto	+1,157	-1,112	+2,269
Activo Neto	9,270	7,853	+1,417
Saldo de Caja	7,390	5,726	1,664

El fuerte posicionamiento del producto y la presencia global generan un rápido crecimiento

Los ingresos por ventas de Esker correspondientes al ejercicio fiscal 2009 han crecido un 2%, en base a un tipo de cambio fijo (3,3% según tipos de cambio actuales). Gran parte de este crecimiento se debe a las soluciones de automatización de documentos de Esker, que han registrado un incremento del 16%. Estas soluciones permiten a las compañías reforzar su competitividad y reducir al mismo tiempo los costes operacionales, así como su impacto en el medioambiente- creando una sinergia perfecta en el difícil clima económico actual.

La presencia de Esker en los principales mercados mundiales durante 2009, especialmente en Asia Pacífico, que representa actualmente un 8% de las ventas de Esker, ha ayudado a compensar la desaceleración de los mercados americanos. En respuesta al éxito experimentado en estos nuevos mercados, Esker abrió una nueva subsidiaria en Malasia. Esta nueva oficina reforzará la actividad de la compañía en otros países como Australia o Singapur donde ya tiene presencia.

Las ventas en el mercado europeo se mantienen fuertes, particularmente en Francia, donde han crecido un 20%.

Un modelo económico innovador que combina crecimiento, rentabilidad y visibilidad

Esker es uno de los primeros desarrolladores de Software como Servicio (SaaS) en Francia. La compañía lanzó su primera solución SaaS en 2005 y continúa evolucionando cada año ofreciendo a sus clientes una completa plataforma de automatización de documentos bajo demanda, con la que pueden gestionar el flujo de documentos dentro y fuera de la organización.

En el modelo SaaS, las soluciones de software están disponibles directamente desde el desarrollador de software a través de Internet, en lugar de distribuirse mediante una licencia por la implementación en cada cliente. Este modelo ofrece significativos ahorros derivados de la infraestructura compartida y el mantenimiento asociado y reduce, a su vez, los ciclos de desarrollo y comercialización.

Las empresas que ofrecen soluciones SaaS las actualizan y mantienen en tiempo real, eliminando de manera efectiva la involucración del cliente en procesos que consumen mucho tiempo. Debido a su flexibilidad, facilidad de implementación y ahorros de costes, SaaS está considerado el modelo económico del futuro en la industria del software.

Con la utilización del modelo SaaS, los ingresos por ventas ganados por los desarrolladores de software ya no se basan en la venta de licencias única, sino en el uso diario de sus soluciones por parte de sus clientes.

Este modelo representa un volumen de beneficio sostenible y recurrente que permite a los desarrolladores de software mejorar la previsibilidad de los ingresos y reducir a su vez los riesgos financieros asociados al desarrollo.

Durante el ejercicio fiscal 2009, los ingresos por la venta de soluciones SaaS de Esker han crecido un 45% en comparación con 2008, alcanzando casi los 10 millones de euros y representado más de un tercio de las actividades comerciales de la compañía.

Una compañía rentable y con buena salud financiera

El crecimiento en las ventas junto con el establecimiento de un estrecho control sobre los costes operativos han sido los factores clave que han permitido a Esker lograr la rentabilidad en 2009. El beneficio operativo ha sido cercano a 1 millón de euros, en comparación con las pérdidas de casi 1 millón de euros registradas en 2008. Además, el beneficio neto ha sido de 1,16 millones de euros, lo que supone un incremento de 2,2 millones de euros con respecto al 2008.

El fuerte rendimiento logrado en el ejercicio fiscal 2009 confirma el impacto positivo de la dirección estratégica y operacional implementada por la compañía. Esker continúa avanzando con sus planes de desarrollo para lograr sus objetivos de crecimiento futuros.

2009 ha permitido a Esker consolidar la fortaleza de su balance declarando apenas deuda financiera y un saldo de caja disponible de 7,4 millones de euros debido a un cash flow positivo de casi 1,7 millones de euros.

Previsiones para 2010

Durante 2010, Esker continuará beneficiándose del crecimiento del negocio SaaS. Si mejoran las condiciones del mercado, como sugiere la cifra de ingresos por ventas lograda en el último trimestre de 2009, el crecimiento de la compañía podría alcanzar los dos dígitos en 2010. Además, la revalorización del dólar frente al euro tendrá un efecto positivo en los ingresos por ventas de la compañía y en su rentabilidad.

No obstante, Esker continuará manteniendo un estrecho control sobre sus inversiones y estructura de costes con el fin de mantener su capacidad financiera, como ya ha demostrado durante 2009.

Transferencia a Alternext

Esker tiene previsto presentar a sus accionistas en la próxima Asamblea General una propuesta para transferir a la compañía del índice de cotización NYSE Euronext Compartment C al Euronext Alternext. Esker cree que con esta medida podrá ofrecer a sus inversores mayor transparencia financiera y la compañía podrá adaptarse mejor a las regulaciones bursátiles propias para una empresa de tamaño medio. Si el proyecto es aprobado por los accionistas, la transferencia tendrá lugar en Agosto de 2010.

Acerca de Esker

Esker provee soluciones que mejoran la eficiencia y rentabilidad de las empresas gracias a la automatización de sus procesos de negocio. La automatización permite reducir la intervención manual y el uso del papel, dotando al equipo directivo de un mayor control y visibilidad sobre los flujos documentales que entran y salen de la empresa. Pudiéndose utilizar como servicio o en propiedad, la solución de Esker es una plataforma universal de automatización para cada tipo de proceso y de canal de comunicación, que permite recortar costes, obtener rendimientos operativos importantes e inmediatos y recuperar la inversión en un periodo de entre tres a seis meses. Fundada en 1985, Esker cuenta con más de 80.000 clientes en todo el mundo. En la península ibérica, la empresa está presente desde el año 1995 y da servicio a más de 400 empresas clientes de Esker DeliveryWare y Esker Fax, y más de 2000 clientes de Acceso Host. Las oficinas centrales de Esker están ubicadas en Lyon, Francia y cuenta con filiales en España, Estados Unidos, Alemania, Reino Unido, Italia, Singapur y Australia. Esker Ibérica cubre también la región de América Latina.

Esker cotiza en Euronext, la Bolsa de Valores de Francia (Le Nouveau Marché/ISIN: FR0000035818).

Para más información, visite, www.esker.es

Si piensa que usted sufre de un exceso de papel, haga la prueba en www.quitpaper.es

Contacto Prensa: 01 Consulting – Blanca Salgado–
Tel: 91 713 1810 – Fax 91 355 7160
Email: informacion@01consulting.com