

## Se confirma el crecimiento de Esker con un incremento del 10% en el tercer trimestre de 2008

Madrid, 23 de octubre de 2008 – Esker, el principal proveedor de soluciones para la automatización de procesos documentales, ha dado a conocer sus resultados financieros correspondientes al segundo trimestre del año 2008.

| Ventas<br>M€                             | Q2 2008<br>M€ | Q2 2008<br>M€ | Q2 2008/Q2 2007<br>Crecimiento** | S1 2008<br>M€ | S1 2008/S1 2007<br>Crecimiento *** |
|--|---------------|---------------|----------------------------------|---------------|------------------------------------|
| Automatización de Procesos Documentales* | 4,16          | 3,82          | +14%                             | 12,36         | +17%                               |
| Servidores de Fax                        | 1,35          | 1,45          | + 0%                             | 4,22          | -1%                                |
| Acceso Host                              | 0,76          | 0,74          | +93%                             | 2,34          | -11%                               |
| <b>Total</b>                             | <b>6,27</b>   | <b>6,01</b>   | <b>+10%</b>                      | <b>18,92</b>  | <b>+9%</b>                         |

\* Incluye DeliveryWare, Esker on Demand y FlyDoc

\*\* El crecimiento no toma en cuenta el efecto de variación de divisas: tipo de cambio de 2008 aplicado a las cifras de 2007

### Se confirma el regreso al crecimiento

A pesar de una coyuntura económica difícil, las ventas de Esker han crecido un 10% en el tercer trimestre de 2008. Este desempeño confirma la tendencia observada durante el segundo trimestre y permite asegurar un crecimiento del 9% en los primeros nueve meses del año.

Después de un segundo trimestre al alza con un 15%, los Estados Unidos han mejorado también su actividad al obtener un crecimiento del 20% en el tercer trimestre lo que presenta un crecimiento de 10% en los primeros nueve meses del 2008. Por su parte, Europa ha alcanzado en el trimestre un aumento más modesto: 3%.

### Actividad al alza de las soluciones de automatización

Las soluciones de automatización han obtenido un buen desempeño aunque no hayan llegado a su nivel habitual. Estos buenos resultados se han obtenido con algunos contratos significativos. El clima de incertidumbre continúa prevaleciendo a los dos lados del Atlántico y ha retrasado la toma de decisiones en proyectos importantes. El crecimiento de las soluciones de automatización se ha visto impulsado por los Estados Unidos (+28%) y por los servicios bajo demanda (FlyDoc y Esker on Demand) que crecen de nuevo muy fuertemente (+63%).

Contrariamente a las soluciones tradicionales, los servicios bajo demanda no requieren de inversiones y se benefician de una toma de decisiones más rápida por parte de los clientes. Las ventas generadas por la oferta bajo demanda de Esker representan el 26% de las actividades globales de la empresa durante el tercer trimestre de 2008.

### **Solidez en las soluciones tradicionales**

Las actividades relacionadas a los “servidores de fax” y de “Acceso Host” han permanecido estables o en crecimiento a lo largo de este trimestre. El buen desempeño de las actividades de “Acceso Host” es atribuible a un efecto de base favorable y no cuestiona la tendencia a largo plazo de esta línea de productos. Los nuevos contratos OEM recientemente firmados en Estados Unidos aseguran la estabilidad de la línea de “servidores de Fax”.

### **Tendencias para el resto del año**

Teniendo en cuenta el plan financiero desarrollado en el segundo trimestre, el nivel de ventas del tercer trimestre permite a Esker equilibrar sus cuentas en dicho periodo. Sin ningún nuevo deterioro de las condiciones económicas, Esker anticipa un cuarto trimestre dentro de la media del año. El portafolio de negocios se mantiene a un nivel muy elevado y el lanzamiento, en septiembre de 2008, de la versión 5.0 de DeliveryWare sostendrá las actividades hasta el fin del año 2009. Si se cumplen estas tendencias, el cuarto trimestre será rentable.

### **Acerca de Esker**

Esker provee soluciones que mejoran la eficiencia y rentabilidad de las empresas gracias a la automatización de sus procesos de negocio. La automatización permite reducir la intervención manual y el uso del papel, dotando al equipo directivo de un mayor control y visibilidad sobre los flujos documentales que entran y salen de la empresa. Pudiéndose utilizar como servicio o en propiedad, la solución de Esker es una plataforma universal de automatización para cada tipo de proceso y de canal de comunicación, que permite recortar costes, obtener rendimientos operativos importantes e inmediatos y recuperar la inversión en un periodo de entre tres a seis meses. Fundada en 1985, Esker cuenta con más de 80.000 clientes en todo el mundo. En la península ibérica, la empresa está presente desde el año 1995 y da servicio a más de 400 empresas, clientes de Esker DeliveryWare y Esker Fax, y más de 2000 clientes de Acceso Host. Las oficinas centrales de Esker están ubicadas en Lyon, Francia y cuenta con filiales en España, Estados Unidos, Alemania, Reino Unido, Italia, Singapur y Australia. Esker cotiza en Euronext, la Bolsa de Valores de Francia (Le Nouveau Marché/ISIN: FR0000035818).

Para más información, visite, [www.esker.es](http://www.esker.es)

Si piensa que usted sufre de un exceso de papel, haga la prueba en [www.quitpaper.es](http://www.quitpaper.es)

---

**Contacto Prensa: 01 Consulting – Mariana Tuis/Natividad de Mateo –**

**Tel: 91 713 1810 – Fax 91 355 7160**

**Email: [informacion@01consulting.com](mailto:informacion@01consulting.com)**

---

© 2007 Esker S.A. Todos los derechos reservados. Esker, el logo Esker, Esker Fax, VSI-FAX, SmarTerm, Persona y Tun son marcas comerciales o registradas de Esker S.A.