

Esker presenta sus resultados financieros correspondientes al primer trimestre de 2010

Madrid, 16 de abril de 2010 – Esker, principal fabricante de soluciones para la automatización de flujos documentales, ha dado a conocer sus resultados financieros correspondientes al primer trimestre de 2010.

Ingresos por Ventas (sin auditar)	Q1 2010 M€	Q1 2009 M€	Q1 2010/Q1 2009 Crecimiento**
Automatización Procesos Documentales*	5,58	4,77	+17%
Servidores Fax	1,30	1,29	+4%
Acceso Host	0,51	0,60	-14%
Total	7,39	6,66	+12%

*Incluye DeliveryWare y Esker on Demand

** Crecimiento sin tener en cuenta el cambio monetario: tasa de cambio 2010 aplicada a las cifras de 2009

Continúa el crecimiento neto

Durante el primer trimestre de 2010, los ingresos por ventas de Esker han registrado un crecimiento del 12% en base a un tipo de cambio fijo, y un 11% según los tipos de cambio actuales, en comparación con el mismo periodo de 2009. Estos resultados han sido aún más extraordinarios que los obtenidos por la compañía durante los primeros tres meses de 2009 (que aumentaron un 10% con respecto a 2008). En este primer trimestre de 2010 Esker vuelve a lograr crecimientos de dos dígitos.

Fuerte crecimiento en todas las regiones

La región Asia Pacífico ha sido la de mayor rendimiento con un crecimiento del 29%. Le siguen de cerca Estados Unidos y Europa con crecimientos del 11% y 10% respectivamente. Estos resultados marcan el segundo trimestre positivo en Estados Unidos, y confirman el resurgimiento de la puesta en marcha de proyectos corporativos de TI en esta región. En Europa, los servicios On Demand (SaaS o Cloud Computing) continúan registrando resultados positivos.

Rápido avance de las soluciones SaaS

Los servicios On Demand continuaron creciendo a un ritmo del 42% a lo largo de este periodo mientras que las soluciones tradicionales (Esker DeliveryWare) han decrecido únicamente un 2%, a pesar de la difícil situación del mercado. A diferencia de las soluciones tradicionales, los servicios On Demand (SaaS o Cloud Computing) no requieren grandes inversiones y por tanto no les afecta tanto la crisis económica o el aplazamiento de los proyectos de TI que están realizando muchas compañías. Los ingresos por ventas generados por los servicios On Demand representan un 40% de la cifra total de ventas de la compañía en el primer trimestre de 2010. Esker ha registrado un nuevo record durante estos tres primeros meses del año, facturando por primera vez más de 1 millón de euros en transacciones SaaS en un único mes (Marzo 2010) – lo que supone más de 10 millones de páginas procesadas.

Rentabilidad en el primer trimestre

La formidable cifra de ventas de Esker en el primer trimestre de 2010 junto con los rigurosos controles de gasto que realiza la compañía, le permitirán obtener unos resultados operativos positivos durante este periodo.

A fecha 31 de marzo, la compañía dispone de un efectivo de 8,2 millones de euros (frente a los 7,2 millones de euros del 31 de diciembre de 2009).

Previsiones para 2010

La tendencia experimentada durante el primer trimestre de 2010 se mantendrá gracias al fuerte dinamismo de la región Asia Pacífico y al continuo crecimiento de las soluciones SaaS. El repunte experimentado en Estados Unidos también contribuirá a ello, gracias a la firma de nuevos contratos durante el primer trimestre del año que generarán futuros ingresos. Los ingresos recurrentes (más del 66%) combinados con una adecuada gestión del gasto permitirán a la compañía obtener unos resultados operacionales positivos, asegurando una rentabilidad significativa en 2010.

Acerca de Esker

Esker provee soluciones que mejoran la eficiencia y rentabilidad de las empresas gracias a la automatización de sus procesos de negocio. La automatización permite reducir la intervención manual y el uso del papel, dotando al equipo directivo de un mayor control y visibilidad sobre los flujos documentales que entran y salen de la empresa. Pudiéndose utilizar como servicio o en propiedad, la solución de Esker es una plataforma universal de automatización para cada tipo de proceso y de canal de comunicación, que permite recortar costes, obtener rendimientos operativos importantes e inmediatos y recuperar la inversión en un periodo de entre tres a seis meses. Fundada en 1985, Esker cuenta con más de 80.000 clientes en todo el mundo. En la península ibérica, la empresa está presente desde el año 1995 y da servicio a más de 400 empresas clientes de Esker DeliveryWare y Esker Fax, y más de 2000 clientes de Acceso Host. Las oficinas centrales de Esker están ubicadas en Lyon, Francia y cuenta con filiales en España, Estados Unidos, Alemania, Reino Unido, Italia, Singapur y Australia. Esker Ibérica cubre también la región de América Latina.

Esker cotiza en Euronext, la Bolsa de Valores de Francia (Le Nouveau Marché/ISIN: FR0000035818).

Para más información, visite, www.esker.es

Si piensa que usted sufre de un exceso de papel, haga la prueba en www.quitpaper.es

Contacto Prensa: 01 Consulting – Blanca Salgado–
Tel: 91 713 1810 – Fax 91 355 7160
Email: informacion@01consulting.com