

Esker confirma su crecimiento con un incremento del 10% en el primer trimestre de 2009

Los servicios “bajo demanda” Esker on Demand crecieron un 52%

Madrid, 23 de abril de 2009 – Esker, el principal proveedor de soluciones para la automatización de procesos documentales, ha dado a conocer sus resultados financieros correspondientes al primer trimestre del año 2009.

Facturación (no auditado)	Q1 2009 M€	Q1 2008 M€	Q1 09/ Q1 08 Crecimiento**
Automatización de procesos documentales*	4,77	3,64	+24%
Servidores de Fax	1,29	1,35	-14%
Acceso Host	0,60	0,69	-16%
Total	6,66	5,68	+10%

*Incluye DeliveryWare, Esker on Demand y FlyDoc

** Variación a tasa de cambio constante: tasa de cambio 2009 aplicada a la facturación de 2008

Se confirma el crecimiento positivo

A pesar de la coyuntura económica extremadamente difícil, la facturación de Esker ha crecido un 10% en el primer trimestre de 2009. Este rendimiento se explica por un efecto de base favorable pero sobre todo por el fuerte dinamismo de las ventas en Europa así como por los excelentes resultados de las soluciones bajo demanda.

Fuerte crecimiento de las soluciones de automatización “bajo demanda”

Las soluciones de automatización han alcanzado un crecimiento de un 24% durante el primer trimestre de 2009. Este resultado se debe principalmente al crecimiento en un 52% de los servicios “bajo demanda” (FlyDoc y Esker on Demand).

A diferencia con las soluciones tradicionales de software, los servicios “bajo demanda” (SaaS o Cloud Computing) no requieren de una inversión inicial y no se ven afectados por la disminución de los proyectos informáticos en las empresas.

La facturación generada por la oferta “bajo demanda” de Esker representó el 31% de la actividad global durante el primer trimestre de 2009. Aún así, incluso en un entorno económico fuertemente ralentizado, las soluciones tradicionales de automatización han crecido un 9%. En general, las empresas siguen invirtiendo en soluciones de automatización debido a los ahorros casi inmediatos que ofrecen.

Un primer trimestre rentable

El buen nivel de ventas del primer trimestre de 2009, asociado a una ligera disminución de costes, ha permitido a Esker obtener un resultado operativo ligeramente positivo durante este periodo.

El departamento de finanzas del grupo ha dado a conocer un resultado de 6,4 millones de euros al 31 de marzo de 2009; (5,7M€ al 31 diciembre 2008).

Tendencias para el resto del año 2009

Durante el primer trimestre de 2009, la facturación periódica (mantenimiento y soluciones bajo demanda) ha representado cerca de dos terceras partes de las ventas del grupo y seguirá creciendo en valor (+26% en un año a tasa de cambio constante). Por consiguiente, Esker empieza el año con calma ya que, aunque los ciclos de decisión de las empresas se han alargado, la demanda de las soluciones de automatización se mantiene y la cartera de oportunidades de la empresa se encuentra en un nivel muy elevado.

Por motivo de un efecto de base (por variaciones de divisas) menos favorable que durante el primer trimestre, Esker es prudente sobre su actividad durante el segundo trimestre de 2009. Esta prudencia no afecta la confianza que demuestra la empresa, como lo expresan los resultados obtenidos durante el primer trimestre de 2009. Bajo estas condiciones, la rentabilidad del grupo deberá seguir mejorando durante el ejercicio 2009.

Acerca de Esker

Esker provee soluciones que mejoran la eficiencia y rentabilidad de las empresas gracias a la automatización de sus procesos de negocio. La automatización permite reducir la intervención manual y el uso del papel, dotando al equipo directivo de un mayor control y visibilidad sobre los flujos documentales que entran y salen de la empresa. Pudiéndose utilizar como servicio o en propiedad, la solución de Esker es una plataforma universal de automatización para cada tipo de proceso y de canal de comunicación, que permite recortar costes, obtener rendimientos operativos importantes e inmediatos y recuperar la inversión en un periodo de entre tres a seis meses. Fundada en 1985, Esker cuenta con más de 80.000 clientes en todo el mundo. En la península ibérica, la empresa está presente desde el año 1995 y da servicio a más de 400 empresas clientes de Esker DeliveryWare y Esker Fax, y más de 2000 clientes de Acceso Host. Las oficinas centrales de Esker están ubicadas en Lyon, Francia y cuenta con filiales en España, Estados Unidos, Alemania, Reino Unido, Italia, Singapur y Australia.

Esker cotiza en Euronext, la Bolsa de Valores de Francia (Le Nouveau Marché/ISIN: FR0000035818).

Para más información, visite, www.esker.es

Si piensa que usted sufre de un exceso de papel, haga la prueba en www.quitpaper.es

Contacto Prensa: 01 Consulting – Mariana Tuis –

Tel: 91 713 1810 – Fax 91 355 7160

Email: informacion@01consulting.com

© 2009 Esker S.A. Todos los derechos reservados. Esker, el logo Esker, Esker Fax, VSI-FAX, SmarTerm, Persona y Tun son marcas comerciales o registradas de Esker S.A.