



Esker Ha Crecido Un 19% En El Segundo Trimestre De 2008

▫ sólido Rendimiento De Las Soluciones On Demand

Esker, el principal proveedor de soluciones para la automatización de procesos documentales, ha dado a conocer sus resultados financieros correspondientes al segundo trimestre del año 2008.

Excelente trimestre en todas las líneas de producto

Después de un primer trimestre difícil, las ventas de Esker han crecido un 19% en el segundo trimestre de 2008. Este desempeño ha permitido compensar la desaceleración observada en el primer trimestre del 2008 y presentar un crecimiento en el conjunto del semestre de 8%. Todas las actividades del grupo se han beneficiado de esta tendencia favorable. Después de tres trimestres consecutivos en retroceso, Estados Unidos se ha renovado con un crecimiento global de 15% en el trimestre y de 5% en la primera mitad del año. Por su parte, Europa ha tenido un crecimiento de 22% a lo largo del trimestre y un 10% en los primeros seis meses del año.

Recuperación del crecimiento de soluciones de automatización

Las soluciones de automatización han tenido éxito a pesar de los pocos contratos firmados en el trimestre. El clima de incertidumbre se ha mantenido en ambos lados del Atlántico y ha tenido como efecto retrasar la toma de decisiones sobre proyectos importantes. En este contexto, el crecimiento experimentado demuestra la solidez del modelo económico seleccionado por Esker y respaldado a la vez por las soluciones bajo demanda y el desarrollo de su oferta de productos.

La oferta de software de automatización de Esker (Esker DeliveryWare) ha crecido un 16% durante el trimestre y los servicios de automatización bajo demanda (FlyDoc y Esker on Demand) han alcanzado nuevamente un excelente nivel de actividad con un crecimiento de 72% frente al obtenido en 2007. En total, las ventas generadas por la oferta bajo demanda de Esker representan un 23% de la actividad global de la empresa en el segundo trimestre de 2008.

Solidez en las soluciones tradicionales

Las actividades relacionadas a los "servidores de fax" y de "Acceso Host" han crecido ligeramente durante este trimestre. El buen desempeño de las actividades de "Acceso Host" se debe a la firma de un contrato de licencias muy importante en Reino Unido. Las líneas de productos fax se han comportado mejor de lo esperado debido a la firma de varios contratos de alianzas en Estados Unidos. Esta tendencia se prolongará en el resto del año.

Perspectivas para 2008

La recuperación de las actividades durante el segundo trimestre ha permitido compensar la disminución observada a principios de año. El siguiente semestre se verá impactado por un primer trimestre en retroceso, el nivel extremadamente bajo del dólar en el periodo y la estacionalidad habitual de la actividad del grupo tanto en ventas como en gastos.

Si no existe deterioro en las condiciones económicas, Esker prevé una segunda mitad del año dentro de la prolongación de este semestre. La oferta de soluciones de automatización se verá enriquecida en septiembre de 2008 con el lanzamiento de la versión 5.0 del producto DeliveryWare, que deberá impulsar las actividades. Si estas previsiones se cumplen, las medidas económicas tomadas en el segundo trimestre permitirán equilibrar el desempeño financiero de la empresa.